



SalesOwl

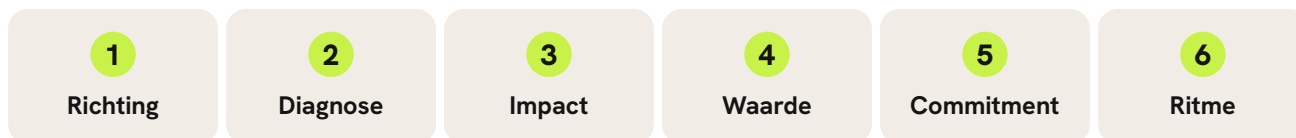
Zie wat anderen missen.

De AI-tool die laat zien waar je deals echt vastlopen, welke vraag je niet stelde, en wat je volgende zet is. Gebouwd op honderden geanalyseerde gesprekken.

HET PROBLEEM

Een deal die stilvalt is geen pech. Het is een fase die je oversloeg.

DE METHODE · DE WAARDECYCLUS



WAT JE KRIJGT

De fasescan

Waar de klant staat, en waar het besluit stopt.

De gemiste vraag

Het scharnier dat je liet liggen, met de zin die het had geopend.

Je leerdoel

Over al je gesprekken heen. Zo zie je je eigen patroon.

HET BEWIJS

16/60

cold call,
detacheerder

De gemiste vraag: "U zit 45 jaar aan het stuur. Hoe lost u de instroom van jonge mensen nu eigenlijk op?"

VOOR WIE

De verkoper

Leer van elk gesprek en zie je eigen patroon.

Het team

Train precies de fase waar het team het laat liggen.

De directeur

Grip op je deals, op data in plaats van onderbuik.

Analyseer je eerste gesprek gratis

salesowl.io